



SOUMAGNE (B) – Februari 2015. Dankzij een grote fase van investeringen heeft JOSKIN zijn technische productieorganisatie radicaal kunnen veranderen. Volgens JOSKIN zijn dit voldoende redenen om voor een commerciële aanpak te opteren die van de traditionele aanpak verschilt.

Op het gebied van productie, namelijk het transport en het verspreiden van landbouwproducten, is JOSKIN zeker weten innovierend. In 30 jaar productie heeft JOSKIN fabrieken kunnen bouwen die van zeer moderne en soms speciaal voor hem vervaardigde werktuigen voorzien zijn, om steeds grotere landbouwmachines te kunnen vervaardigen en zo aan de eisen inzake kwaliteit en productiviteit van een steeds meer veeleisende landbouwwereld te kunnen beantwoorden.

Het vijfjarige investeringsprogramma (van 2010 t/m 2014) heeft het mogelijk gemaakt om het JOSKIN productiewerktuig aanzienlijk te veranderen, o.a. met het bouwen van 45.000m² aan hallen op 3 productievestigingen, het installeren van talrijke soms spectaculaire uitrustingen (geautomatiseerde magazijnen van grote afmetingen, lasersnijders voor buizen met een grote diameter, galvanisatie, enz.), het reorganiseren van de productie met ruimere lijnen, en zelfs het openen van een scholingscentrum dat ter beschikking gesteld wordt aan regionale professionele instituten.

JOSKIN, dat begin 2015 zijn deuren opende ter gelegenheid van deze reorganisatie van het productiewerktuig, verwachtte niet zo veel bezoekers te mogen ontvangen. Murielle Joskin, Events manager van de Groep verklaart: *"Tijdens 2014 had het bedrijf al meer dan 150 groepen van 15 tot 80 mensen ontvangen. Maar in het begin van dit jaar hebben de opendeurdagen ontzettend veel Belgische en buitenlandse bezoekers aangetrokken, met meer dan 15 georganiseerde bussen en in totaal meer dan 12.000 professionele bezoekers."*





Met zijn nieuwe moderne productietechnieken en zijn 18.000m² (1,8ha!) van overdekte tentoonstellingsruimtes geeft JOSKIN blijk van een innoverende aanpak inzake productie en tentoonstelling, waarschijnlijk zonder dat hij het werkelijk opmerkt. De leden van de landbouwwereld vergissen zich niet: zeldzaam zijn de fabrikanten van een bepaalde grootte die zo'n bezoek aanbieden waar men dingen kunnen aanraken die niet te zien zijn in de catalogus en op Internet.

Wat bijzonder is als men de JOSKIN installaties bezoekt, is dat het bezoek compleet is: van het begin van de vervaardiging van grote transportmachines tot hun verkoop, en alle stappen van de productie, de diensten en de opleidingen.

Daarna begrijpt men volledig hoe de machines vervaardigd worden, maar ook alle aanvullende diensten, o.a. de voor-verkoop dienst, die JOSKIN dierbaar is, en natuurlijk de na-verkoop diensten.

Zulke bezoeken gebeuren niet enkel tijdens de opendeurdagen. De JOSKIN Technic Centers zijn voortdurend open en alle installaties kunnen bezocht worden op afspraak.

Voor de groepen zijn enkele voorafgaande gegevens nodig (aantal mensen, afkomst, eventueel type maaltijd, enz.) om ze te kunnen ontvangen volgens hun professionele structuur (landbouwcoöperaties, technische en landbouwscholen, loonwerker, landbouwer, enz.). Bij hun aankomst ontvangt JOSKIN de mensen in 7 verschillende talen in het bedrijf en geeft ze uitleg over de geschiedenis van de Groep alsook hoe de verschillende fabrieken werken.

Na een bezoek van JOSKIN is er geen twijfel meer, als er ooit eentje was: gezien zijn installaties, de wijze waarop hij produceert, zijn uitvoeren en zijn bijzondere aanpak t.o.v. klanten (voor-verkoop dienst) kan men niet om de vaststelling heen, dat zijn statuut van internationale leider waarop JOSKIN prat gaat in zijn gebied, d.w.z. het materiaal voor het transport van landbouwproducten en het verspreiden van dierlijke mest, niet onrechtmatig verworven werd.